

労働者派遣事業の適正な運営の確保及び派遣労働者の保護等に関する法律第23条第5項に基づき、下記の情報を公開いたします。

- 1 事業所名 株式会社セールスアウトソーシング
- 2 所在地 〒160-0004  
東京都新宿区四谷 1-23-6 協立四谷ビル 2階
- 3 労使協定 締結済み

## 4 労働者派遣等実績

派遣労働者数（2021年6月1日時点）	
②労働者派遣の役務の提供を受けた者の数	42人
※事業年度あたりの事業者数（実数）	31社
③労働者派遣の料金平均額	
※1日8時間当たりの額の全業務平均	18,770円
④派遣労働者の賃金平均額	
※1日8時間当たりの額の全業務平均	12,534円
⑤マージン率の平均	
※小数点以下第2位を四捨五入	33.2%

➡マージン率には、派遣元が負担する法定福利（労災・社会保険等）や教育訓練費、事業経費などが含まれています。

③労働者派遣に関する料金額の平均額 - ④派遣労働者の賃金額の平均額

$$\text{マージン率 (\%)} = \frac{\text{③労働者派遣に関する料金額の平均額} - \text{④派遣労働者の賃金額の平均額}}{\text{③労働者派遣に関する料金額の平均額}} \times 100$$

➡一般的な派遣料金の仕組みは、以下の通りです。（出典：一般社団法人日本人材派遣協会HP提供）

- ・派遣社員に関連する費用は、賃金・有給・保険料で、85.1%を占めます。
- ・その他、派遣社員の教育研修費用、相談センター等の運営費や派遣社員をサポートする派遣会社の営業担当者やコーディネーターなどの人件費、オフィス賃借料、募集費用をはじめとする諸経費が13.7%、これらを差し引いた残り1.2%程度が派遣会社の営業利益となります。

5 労使協定の対象となる派遣労働者の範囲

CD	職種（職業安定業務統計：中分類）	CD	職種（職業安定業務統計：中分類）
B10	情報処理・通信技術者	D32	商品販売の職業
B24	その他の専門職業	D33	販売類似の職業
C25	一般事務員	D34	営業の職業
C28	営業・販売関連事務員	E40	接客・給仕の職業
C31	事務用機器操作の職業	E41	居住施設・ビルの管理

6 キャリア形成支援制度に関する事項

専門性の向上や職務の幅を広げまた、正社員化や直接雇用などにより待遇の向上を図るために、セールスアウトソーシングは、派遣スタッフ皆様の希望をききながらそのキャリアアップを後押しするための段階的なスキルアップの機会を提供します。

・教育訓練計画概要

訓練内容	対象者	実施主体	実施方法	賃金支給	研修時間	訓練費用負担
入職時訓練	初めて派遣就業を開始した方/短期契約の方	派遣元 or 派遣先	OFF-JT/OJT	有給（法令に基づき就業中の時間給でお支払い）	個々の契約時間により決定（最大年8時間）	無償
職能別訓練	長期契約（1年以上就業見込みの方又は1年以上就業継続中）の方	派遣元 or 派遣先	OFF-JT/OJT			
職種転換訓練						
階層別訓練						

訓練内容	入職時	1年目	2年目	3年目
入職時訓練	<ul style="list-style-type: none"> <li>安全衛生訓練</li> <li>就業ルール・マナー研修</li> <li>個人情報保護</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>ビジネス基礎研修</li> <li>OA 機器操作研修（応用）</li> </ul>		
職能別訓練		職能別研修（基礎）	職能別研修（応用）	
※職域により異なる		OA 機器操作研修（応用）		
		ビジネスコミュニケーション研修		
職種転換訓練		キャリアデザイン（基礎）	キャリアデザイン（応用）	
			職能別研修（転換）	
階層別訓練			隣接職域における業務研修	
			チームリーダー就任研修	
			業務改善・効率化研修	

7 有効期間の終期

2022年3月31日